### Jan Prager

 Diplom – Kaufmann

****

##### **Zur Person**

\* 14.März 1978 in Berlin

**Kontakt:**

Strählgasse 16

8832 Wollerau

Schweiz (seit 2008 mit B-Bewilligung)

+41 76 719 5604 / +49 163 6111 480

info@jan-prager.de

# Familienstand:

ledig, keine Kinder

**Staatsangehörigkeit:**

deutsch

**Mobilität:**

international

Wollerau, 31.07.2016

##### **Berufserfahrung**

09/1997 – 07/2001 **Duales Studium** und erste Projekte

Branche: Immobilienwirtschaft - Berlin

 **HypoVereinsbank AG** (-> Unicredit AG / Clarima)

08/2001 – 04/2004 Analyst: Aktiv/Passivsteuerung

Branche: Hypotheken, Immobilienfinanzierungen - München

05/2004 – 09/2005 Analyst: Betreuung der automatischen Kreditentscheidungs- und Reportingsysteme, Risikocontrolling und –monitoring, Vertriebsreporting

Branche: Konsumentenkredite/ Absatzfinanzierung - München

 **Dresdner-Cetelem Kreditbank GmbH**

10/2005 – 09/2006 Analyst: Vertriebssteuerung/ Vertriebscontrolling / analytisches CRM

10/2006 – 06/2008 Leiter Statistik und Reporting ( 5 PE): Reporting, Analysen und Studien für Vertrieb, Risiko, Rechnungswesen und Backoffice, Vertriebscontrolling, analytisches CRM, Risikocontrolling und –monitoring

Branche: Konsumentenkredite / Kartenprodukte / Absatzfinanzierung / Leasing - München

Diverse Projekte (Freiberuflich)

07/2008 – 12/2009 **Credit Suisse AG**

 Business Analyst: Credit Risk Management, Data Mining, System Analyse, Requirements Engineering

Branche: Prime Brokerage / Lombardkredite - Zürich

08/2008 – 01/2010 **Accarda AG**

Consultant: Direktmarketing, Analytisches CRM, Responseanalyse- und Optimierung, Rentabilitätsanalysen

Branche: Konsumentenkredite / Kartenprodukte - Brüttisellen

01/2010 – 03/2010 **Commerz Finanz GmbH**

Projektleiter: Konzeption Optimierung Kreditentscheidung

Branche: Konsumentenkredite / Kartenprodukte / Leasing - München

 **BANK-now AG** (Credit Suisse AG)

04/2010 – 06/2012 Analyst AVP: Accounting / Special Projects, Prozessanalye, Datenanalyse, Konzeption, Projektmanagement, Test und Entwicklung, Aufbau Prozess und Applikation Händlereinkaufsfinanzierung

07/2012 – 09/2014 Leiter Risiko-Controlling (2 PE) VP: DU CFO, Aufbau Risiko-Controlling, Beratung/Governance für CRO, Aufbau Risiko Reporting, Berechnung der Risikokosten, Portfolio Simulationen, CutOff Steuerung, Teilnahme Kreditausschuss, Moderation Risiko Gremium mit Geschäftsleitung

Branche: Konsumentenkredite / Kartenprodukte / Absatzfinanzierung / Leasing - Horgen

10/2014 – aktuell **Prager Darolytics (Einzelfirma)**

Inhaber: Entwicklung von analytischen Lösungen für die Finanz- und Immobilienwirtschaft / Aktuell: Entwicklung einer Produktionssteuerung für ein mittelständiges Unternehmen

Branche: Informatik – Wollerau

06/2015 – aktuell **TeamBank AG (easyCredit / Volksbanken Raiffeisenbanken) (**Freiberuflich**)**

Consultant: Konzeption Vereinfachung Kreditentscheidung / Betrugsprävention E-Commerce Finanzierungen

Branche: Konsumentenkredite / Kartenprodukte / Absatzfinanzierung -Nürnberg

##### **Studium**

09/1997 – 08/2000 **Diplom-Betriebswirt (BA)**Berufsakademie Berlin

Schwerpunkt: Immobilienwirtschaft

10/2002 – 09/2007 **Diplom-Kaufmann** Fernuniversität Hagen

 Schwerpunkte: Finanzwirtschaft / Wirtschaftsinformatik

##### **Sprachkenntnisse**

#####  **Deutsch** (Muttersprache)

##### **Englisch** (fließend in Wort und Schrift)

 **Russisch** (Grundkenntnisse)

 **Spanisch** (Grundkenntnisse)

##### **Hardskills**

Risikomanagement, Risikocontrolling, Entscheidungssysteme, Statistik Analytisches CRM, Vertriebscontrolling

Vertriebssteuerungs-, Pricing- und Incentivierungsmodelle

Finanzmathematik, Investitionsrechnung, Accounting

Branchenerfahrung: Kreditwirtschaft, Immobilienwirtschaft

Exzellente Excel- und Accesskenntnisse (Tätigkeit als Dozent)

Umfangreiche Programmierkenntnisse in diversen Sprachen (SQL, SAS, SPSS, R, VB, VBA, IBM COBOL, IBM JCL, Python), Datenbankkenntnisse

 Automatisierung, Anwendungsentwicklung, Reporting, Data Mining

##### **Softskills**

 Positiv, Optimistisch, Herausforderungs-, Leistungs- und Ergebnisorientiert Hochanalytisch, Rational, Durchsetzungsfähig

Teamfähig, Projekt- und Führungserfahren, Gute Branchenvernetzung

##### **Relevante Projekte und Arbeitsfelder**

* Konzeption, Entwicklung und Betrieb eines umfassenden Risk Reportings entlang aller Lebensphasen des Konsumentenkreditgeschäftes (Markt, Anträge, Entscheidung, Portfolio, Recovery)
* Ausschussarbeit (Teilnehmer Kreditausschuss, Moderation Risk Review mit der Geschäftsleitung)
* Visualisierung und Präsentation komplexer Zusammenhänge für Geschäftsleitung und Verwaltungsrat
* Direktunterstellter des CFO (diverse Unterstützungsprojekte im gesamten CFO Aufgabenfeld, Beratung und Governance gegenüber dem CRO)
* Validierung und Performance Monitoring aller Instrumente des Risk Managements
* Entwicklung und Umsetzung einer Strategie zur CutOff Optimierung
* Entwicklung eines Progosemodells für Risikokosten (Expected Loss Simulation)
* Konzeption, Programmierung und Inbetriebnahme einer Applikation zur Händlereinkaufsfinanzierung
* Projektleitung / Konzeption Optimierung von Kreditentscheidungen mittels externen Informationen
* Konzeption methodische Komplexitätsreduktion einer bestehenden Kreditentscheidungstrategie
* Entwicklung von Affinitätsscores / Mailingselektionen / Responsemessungen- und Optimierungen
* Entwicklung von Risikoscores / Scorecardvalidierungen / VaR Berechnungen
* Portfoliomonitorings, Cashflowsimulationen / Investitionsrechnung
* Requirements Engineering / Vendor Selection für den Aufbau eines integrierten Portfolio- und Risikomanagementsystems, System-/ Datenflussanalyse
* Mehrere Projekte für das Meldewesen in Banken unter Anderem barwertige Deckungsrechnung von Pfandbriefen inkl. dynamischen Stresstests
* Entwicklung von Modellen zur ergebnisorientierten Vertriebssteuerung / Entwicklung von Key Performance Indikatoren zur strategischen Steuerung des Vertriebs